

Von der Anforderung zur Ausschreibung

Zum Seminar

Wenn IT-Leistungen ausgeschrieben werden, entsteht häufig ein vage unsicheres Gefühl. Sind die Leistungen ausreichend beschrieben und vollständig? Kann der Auftragnehmer die versprochene Leistung wirklich bringen? Oder verkauft er Ihnen die Katze im Sack?

In diesem Seminar lernen Sie

- Alle für Ausschreibungen wichtigen Anforderungen kennen – nicht nur die funktionalen Anforderungen des Lastenheftes.
- Wie Sie die Qualität der Leistungsbeschreibung auch ohne technische Kenntnisse prüfen können.
- Wie Sie optimale Dienstleister finden indem Sie die wesentlichen Anforderungen an den Dienstleister definieren.
- wie der Beschaffungsmarkt für unterschiedliche Bedarfe funktioniert und wie Sie eine sinnvolle Lieferantenstruktur aufbauen.
- Wie Sie Ihrem Unternehmensjuristen Ihre kaufmännischen Anforderungen an einen lebbaren und kontrollierbaren Vertrag vermitteln können.
- Wie Sie Ihre IT-Leistungen so beschreiben und ausschreiben, dass Sie Ihr Kerngeschäft optimal unterstützen und einen hohen Wertbeitrag erreichen.

Teilnehmerkreis

Fach- und Führungskräfte aus Einkauf und IT, die für die Beschaffung von IT-Leistungen zuständig sind.

Dieses Seminar wird sowohl für die Privatwirtschaft, als auch für die speziellen Anforderungen der öffentlichen Hand mit speziellem Fokus auf Eignungs- und Zuschlagskriterien angeboten.

Seminarinhalt

- 1. Herausforderung IT-Beschaffung**
 - Welche Bedarfsträger gibt es
 - Welche Beschaffungsgegenstände gibt es
 - Wodurch wird Komplexität verursacht
 - Beschaffung im Produktlebenszyklus
- 2. Das Beschaffungsprojekt**
 - Vorgehensmodelle
 - Projektplanung
 - Terminplanung
 - Stakeholdermanagement
- 3. Lastenheft und Pflichtenheft**
 - Zweck der Dokumente
 - Vorgehen zur Erstellung
 - Typische Probleme
 - Rolle des Einkaufs und der IT
- 4. Anforderungsarten**
 - Funktionale Anforderungen
 - Qualitätsanforderungen
 - Randbedingungen
 - Prozessanforderungen
 - Anforderungen an den Dienstleister
- 5. Ausschreibungen formulieren**
 - Anforderungen prüfen – Qualitätskriterien
 - Risiken erkennen
 - Mit Risiken umgehen
 - Kaufmännische Bedingungen
 - Preismodelle
- 6. Fallstricke**
 - Typische Fallstricke erkennen und damit umgehen

Seminararten

Wir bieten dieses Seminar im Moment ausschließlich als 2-tägige Inhouse-Schulung an.

Eine Buchung von einzelnen Inhalten dieser Schulung als individuelles online Coaching mit 4 Stunden für 720,- € zzgl. USt. ist möglich.

Beratung und Information

Informationen gibt Ihnen Frau Johanna Hurter unter 0711 2737822